

NETZWERK

Die Stärke Ihres Netzwerks steht in direktem Zusammenhang mit dem Stellen-Pool und der Qualität der Kontakte, die Sie gewinnen können. Networking ist auch der beste Weg, um Empfehlungen und Feedback zu erhalten. Ihr professionelles Netzwerk ermöglicht es Ihnen, von Ihren Kontakten neue Strategien zu erlernen und die Ziele der Personalgewinnung zu erreichen.

Lernen Sie ähnliche Institutionen kennen, bilden Sie Allianzen und Partnerschaften. Treten Sie führenden Gruppen und Foren zu Ihrem Thema bei. Der professionelle Kontakt (idealerweise regelmäßig) soll Ihnen den Zugang zu Innovationen und aktuellen Trends sichern.

Denken Sie daran, dass Networking eine Fähigkeit ist, die man erlernen kann. Dazu steht Ihnen jede Menge Literatur und Online-Quellen (TEDtalks, LinkedIn etc.) zur Verfügung.